

Viabilize!

PLANO DE NEGÓCIO

Proposta de consultoria online com mentoria



Objetivo e escopo

1. Estruturar bem as ideias a serem implantadas de maneira a traçar um retrato fiel do que será o conceito do negócio;
2. Traçar um retrato do mercado e suas nuances a fim de compreender os fatores chave e a competitividade do setor que se pretende atuar;
3. Mapear as competências do empreendedor e a direção estratégica que será implantada;
4. Realizar as projeções financeiras para medir a viabilidade do projeto;
5. Concatenar as ideias em um plano de ação que possibilite guiar a implantação do negócio.

Etapas & Entregas

IDEIA

Discussão e representação da ideia de negócio no modelo LEAN CANVAS gerando um entendimento de posicionamento de mercado com relação às necessidades e demandas dos consumidores.

ANÁLISE DE MERCADO

Aplicação de ferramentas como a análise do mercado global, análise do ambiente competitivo e análise da concorrência direta para ter bases sólidas para a tomada de decisão

PLANO OPERACIONAL

Detalhamento de como se dará a operação do negócio dos seguintes pontos de vista:

- Estrutura de funcionamento
- Logística
- Produção
- Comercialização

PROJEÇÕES FINANCEIRAS

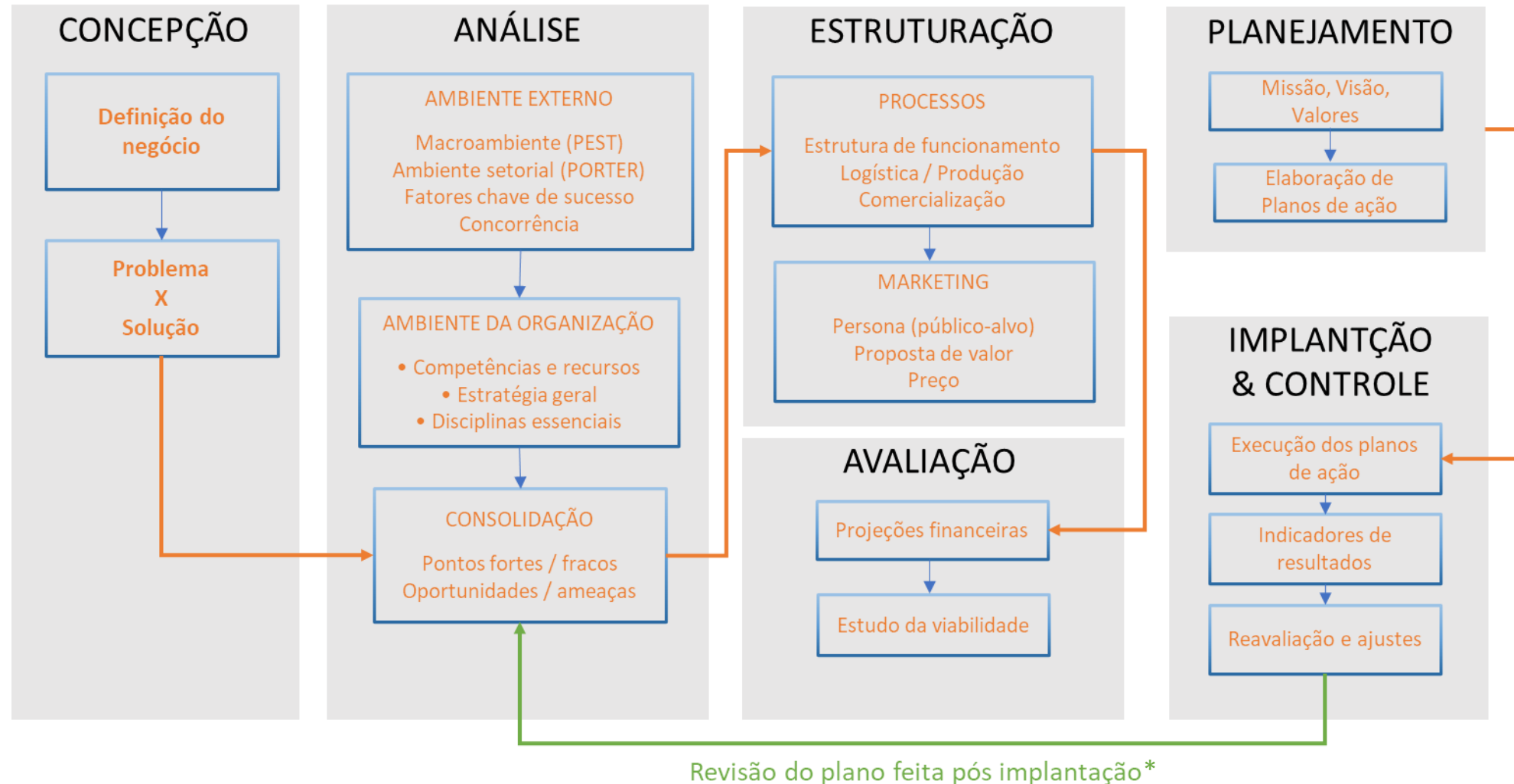
Projeções e estimativas financeiras completas de um período de 10 anos, contendo:

- Investimentos
- Usos e fontes de recursos
- Receitas
- Custos
- Despesas
- Demonstrações de resultado
- Projeção do fluxo de caixa
- Indicadores de viabilidade

PLANO DE IMPLANTAÇÃO

Plano de ação das demandas e tarefas a serem executadas para a implantação do projeto, bem como registro dos aprendizados durante o processo de planejamento e ideias futuras.

Metodologia de Planejamento



*Etapa realizada pelo empreendedor

Programa de Consultoria & Mentoria

- 05 reuniões online que acontecerão no decorrer de 45 dias (ou menos dependendo da disponibilidade do empreendedor).
- Todas as reuniões terão práticas online e exercícios de "dever de casa"
- As projeções financeiras e as análises serão realizadas no sistema viabilize.app
- 6 parcelas de R\$ 250,00 ou R\$ 1400 à vista incluindo o acesso lifetime ao sistema Viabilize
- Mentoria de 30 dias após a finalização da construção do material
- Acompanhamento e esclarecimentos pelo whatsapp



A experiencia da Viabilize

Há mais de 20 anos, construímos nossa história fornecendo recursos que auxiliam empreendedores e empresários a alcançarem seus objetivos. Desta história surgiu, há 15 anos fundamos a VIABILIZE.

Estamos sempre pensamos em maneiras de fomentar e perpetuar negócios sustentáveis.

Neste tempo, foram mais de 500 planos de negócio executados e mais de 20 mil horas de consultoria com foco em negócios, viabilização financiamentos, planejamento financeiro, estratégia e processos de trabalho.

" Diante de um cenário complicado para o comércio, contar com a consultoria financeira permanente da Viabilize possibilitou a Metal Nobre se manter equilibrada ao ponto de ser possível investir em novas frentes de negócios. "

Gustavo Sartório
Metal Nobre Acessórios

" Diante de um cenário de crise econômica, o movimento em nosso restaurante foi transformado incrivelmente com trabalho em mídias sociais realizado pela Viabilize, junto com todo um suporte nas questões ligadas a gestão do negócio. "

Norivaldo Flores
Jambalaya

" Trabalhar sem informação é como estar a deriva num mar em tempestade. A Viabilize nos ajuda a coletar dados de forma organizada, gerar informação útil e estabelecer estratégias de ação para nortear as decisões que ajudam a alcançar os resultados planejados. Desta maneira, cada um dentro da empresa fica liberado para executar a função da qual é responsável - a diretoria no estratégico e a gestão no tático; minimizando a demanda destas pessoas em trabalhar no operacional, ou pior ainda, para solucionar problemas. "

Alejandro Dueñas
Agrosabor - Massas Nonna

Consultora líder

Valéria Effgen – Mini Currículo

Economista com especialização em gestão empresarial, gestão do conhecimento e gestão de processo de negócio.

Atuação em consultoria de gestão de processos de negócio com mais de 5.000 horas de trabalho, envolvendo atividades de estudos de melhorias de processos por meio de workshops, oficinas, seminários em diversos níveis hierárquicos com destaque em projetos de Implantação de Educação Corporativa, Gestão de Pessoas por Competências, Auditoria e Faturamento Hospitalar, Nota Fiscal Eletrônica, Automatização de rotinas administrativas e financeiras, entre outros.

Vasta experiência em liderança de processos de planejamento estratégico, dimensionamento de recursos, dimensionamento de equipes e desenvolvimento completo de novos negócios.

Desenvolvimento de uma metodologia própria na condução do planejamento estratégico, a qual leva os empresários a repensar totalmente o modelo de negócio gerando metas e planos mais adequados à missão e totalmente aderentes à realidade das empresas.

Desenvolvimento de um aplicativo (sistema web) de elaboração de planos de negócios voltado para pequenos empreendedores, o Viabilize.app.

Viabilize!

EU QUERO A CONSULTORIA!

CLIQUE AQUI E CONTRATE AGORA